

TRANSMISSION D'ENTREPRISE —

Cédez à la sérénité.

« Quand on trouve le bon repreneur, on peut céder son entreprise en toute sérénité. Alors un accompagnement sur-mesure, en parfaite confidentialité et suffisamment anticipé, c'est essentiel »



CCI GRAND NANCY
MÉTROPOLE
Meurthe-et-Moselle

La CCI, mon business partner !

4 solutions sur-mesure pour bien se vendre !

ENTRETIEN SÉRÉNITÉ



Bien se préparer à la transmission d'entreprise

Vous songez à transmettre votre entreprise à vos enfants, à un salarié ou à un tiers ? Avez-vous envisagé toutes les solutions juridiques, fiscales et patrimoniales ? Faites le point, évaluez la solidité de votre projet de transmission et formalisez votre plan d'actions.

- Objectif – Identifier avec un expert de la transmission d'entreprise, en toute confidentialité, les points forts et les points faibles de son projet de cession. Établir un plan d'actions personnalisé.
- Contenu – Au cours d'un entretien confidentiel, l'expert en transmission d'entreprise évalue votre projet de cession. Ce pré-diagnostic porte sur les aspects économiques, juridiques et financiers de votre démarche.
- Résultat attendu – Après analyse, l'expert vous adresse ses recommandations et vous propose un plan d'actions.

PUBLIC CIBLÉ

Tout dirigeant en cours de réflexion sur la vente ou la donation de son entreprise.

PRIX

GRATUIT

DURÉE

Entretien de deux heures environ

CONTACT > Mohamed KHALIJ
03 57 29 02 27 – m.khalij@nancy.cci.fr

En Meurthe-et-Moselle,
7 500 entreprises sont à
céder dans les 10 prochaines
années, soit 750 par an.

60 000

Le nombre de sociétés
à vendre chaque année
/ 30 000 trouvent un
repreneur



Découverte

Auto diagnostics, ateliers thématiques, information qualifiée collective...



Orientation

Mise en relation, prescription, diagnostics...



Expertise

Formation continue, information qualifiée spécialisée, formalités, conseil...



Accompagnement

Conseil, assistance à maîtrise d'ouvrage, rencontres BtoB...

PROMOTION



Annnonce sur opportunist.fr

Diffusez votre offre de cession d'entreprise sur opportunist.fr, site de référence des cédants et repreneurs d'entreprises en Alsace, Lorraine

- Informer les repreneurs de la vente de votre entreprise. Profiter d'une audience Internet forte et qualifiée sur la grande région : Lorraine, Alsace
- Aide à la rédaction de l'annonce en cas de besoin
- Diffusion de l'annonce sur le site opportunist.fr
- Une alerte e-mail informe les repreneurs dès qu'une annonce correspondant à leurs critères est diffusée.
- Mise en relation avec des repreneurs à la recherche d'une entreprise comme la vôtre.

PUBLIC CIBLÉ : Tout dirigeant cherchant un repreneur pour son entreprise.

CONTACT > Mohamed KHALIJ
03 57 29 02 27 – m.khalij@nancy.cci.fr

PRIX > 120 € HT

OPTIMISATION



Performance cession

Parce qu'un projet de cession est un acte aussi stratégique que la création, nous vous proposons un accompagnement spécifique permettant d'optimiser la cession de votre entreprise.

- Assurer la cession de votre entreprise en toute sérénité et en veillant à bien anticiper et optimiser les conditions de la cession. Vous accompagner sur 3 grands volets : l'entreprise à céder, le projet de cession et le projet du cédant. Vous permettre de présenter, en toute confidentialité et neutralité, votre projet de cession à un pool d'expert.

1. Un premier rendez-vous diagnostic incluant :
 - > Le diagnostic de l'entreprise : votre entreprise est-elle cessible en l'état ? Quelles actions envisageables avant la cession ?
 - > Le diagnostic transmissibilité : quel état d'avancement du projet et de votre préparation personnelle à la cession ? quelle planification et actions à mettre en œuvre
 2. Le débriefing suite au diagnostic :
 - > Un document de synthèse vous est envoyé reprenant les points clés des deux diagnostics
 - > Organisation d'un rendez-vous pour valider les éléments de synthèse et le plan d'action et préparation du dossier pour présentation au comité d'expert
 3. Passage devant le comité d'expert
 - > Le comité est composé de : un expert-comptable, un notaire, un avocat et un banquier
 - > Le comité d'expert permet : de valider le projet de cession, d'identifier les points clés à travailler, d'avoir une vision objectivée du projet et de la valeur cible
 - > Une mise en relation avec les experts adéquats
- Vous sécurisez votre projet de cession
 - Vous bénéficiez d'avis d'experts neutres et d'une vision objectivée de votre projet et de son approche évaluative
 - Vous vous donnez toutes les chances de « bien vendre »

PUBLIC CIBLÉ : Tous cédants mais plus spécifiquement PME/PMI.

CONTACT > Mohamed KHALIJ
03 57 29 02 27 – m.khalij@nancy.cci.fr

PRIX > 700 € HT

PROFILAGE



Recherche active de repreneur

Bénéficiez d'un accompagnement dans la recherche de repreneurs. Réalisez une présentation efficace de votre entreprise et structurez votre prospection.

- Prospector de façon confidentielle et efficace des repreneurs d'entreprise.
- Création d'un dossier de présentation de l'entreprise à céder (activité, organigramme, moyens d'exploitation, chiffres clés...)
- Rédaction d'une fiche aveugle destinée à être remise aux repreneurs pour valider leur intérêt
- Recherche de repreneurs à partir d'un fichier qualifié de repreneur (personnes physiques et personnes morales).
- Mises en relation qualifiées cédant/repreneur.
- Suivi des mises en relation.
- Identification de repreneurs à la recherche d'une entreprise comme la vôtre, mise en relation et cession de votre entreprise.

PUBLIC CIBLÉ : Tout dirigeant cherchant un repreneur pour son entreprise.

CONTACT > Mohamed KHALIJ
03 57 29 02 27 – m.khalij@nancy.cci.fr

PRIX > 450 € HT

Témoignage



Jean-Pierre AIGLE

cédant de l'entreprise AIGLE, satisfait du site d'annonces Opportunet.net, des prestations « Recherche active de repreneurs » et « Performance cession ».

“Le conseiller transmission qui m’a accompagné sur mon projet de cession, m’a proposé de diffuser une annonce de cession sur le site opportunet.net, de réaliser un dossier de présentation et de présenter mon projet de cession à un comité d’experts. C’est par l’intermédiaire de la CCI que j’ai enfin pu trouver le bon repreneur à qui j’ai cédé mon entreprise, mais aussi bénéficiaire de conseils sur le projet de cession.”



**CCI GRAND NANCY
MÉTROPOLE
Meurthe-et-Moselle**