

REPRISE D'ENTREPRISE —

# Profitez de la reprise.

« Un projet de reprise nécessite un accompagnement sur-mesure au sein des bons réseaux, ainsi qu'une approche ultra personnalisée dans la sélection des entreprises... »



CCI GRAND NANCY  
MÉTROPOLE  
Meurthe-et-Moselle

**La CCI, mon business partner !**

# 3 solutions qui vous mettent les clés en main !

## ENTRETIEN DÉCOUVERTE



### Découverte à 180° de votre projet

- Découvrir votre projet de reprise d'entreprise
- Déterminer vos besoins en matière d'accompagnement
- Document « Mieux vous connaître pour mieux vous accompagner »
- Définir avec vous les actions à mener pour vous aider à réaliser votre projet

#### PUBLIC CIBLÉ

Toute personne ayant l'intention de reprendre une entreprise

#### PRIX

GRATUIT

#### DURÉE

1h30

#### CONTACTS

> Mohamed KHALIJ  
03 57 29 02 27  
m.khalij@nancy.cci.fr

En Meurthe-et-Moselle,  
7 500 entreprises sont à  
céder dans les 10 prochaines  
années, soit 750 par an.

60 000

Le nombre de sociétés  
à vendre chaque année  
/ 30 000 trouvent un  
repreneur



#### Découverte

Auto diagnostics, ateliers thématiques, information qualifiée collective...



#### Orientation

Mise en relation, prescription, diagnostics...



#### Expertise

Formation continue, information qualifiée spécialisée, formalités, conseil...



#### Accompagnement

Conseil, assistance à maîtrise d'ouvrage, rencontres BtoB...

## PROFILAGE



### Recherche active d'entreprises à céder

Trouver la bonne entreprise à reprendre demande du temps et nécessite d'être bien informé. La CCI vous fait profiter de sa bonne connaissance du tissu économique local et approche pour vous, en toute confidentialité, les entreprises susceptibles de vous intéresser.

- Confier à la CCI la recherche d'une PME à reprendre en 54 selon vos critères.
- Formalisation d'un cahier des charges pour cibler la recherche des entreprises à céder (activité, taille, positionnement marché, enveloppe financière, ...).
- Sélection des cibles potentielles à partir du fichier qualifié des entreprises de la CCI 54.
- Approche des cibles et organisation de la mise en relation, suivi des mises en relation. Évolution du cahier des charges de la reprise le cas échéant et ajustement de la cible.
- Recherche qualifiée en toute confidentialité lors de la première approche de la cible. Accès au marché « caché » de la transmission d'entreprise. Mise en relation avec des entreprises réellement à céder et correspondant à vos critères.

**PUBLIC CIBLÉ :** Entreprise à la recherche d'une entreprise à reprendre pour se développer en croissance externe. Personne physique à la recherche d'une entreprise à reprendre..

**CONTACT >> Mohamed KHALIJ**  
03 57 29 02 27 – [m.khalij@nancy.cci.fr](mailto:m.khalij@nancy.cci.fr)

**PRIX > 450 € HT**

## CONVAINCRE



### Accompagnement individuel « Premium » à la reprise d'entreprise

Donnez-vous toutes les chances de réussir votre reprise d'entreprise. Cet accompagnement vous permet d'établir un projet viable, clair, capable de séduire son marché et de convaincre les financeurs.

- Être accompagné dans toutes les étapes de votre projet. Être assisté dans la rédaction de votre business plan. Valider sa faisabilité.
- Définition et rédaction du business model.
- Remise d'un dossier d'aide au diagnostic de la cible
- Passage d'un crash-test entrepreneur pour identifier les points forts et les points d'amélioration de votre business plan.
- Finalisation du Business Plan
- Etablir le plan de financement
- Organiser le tour de table (banques et organismes publics)
- Vous sécurisez votre projet et avez la garantie d'avoir un business model cohérent et viable.
- Vous vous entraînez à le présenter devant des tiers.
- Vous optimisez la viabilité de votre projet et sa capacité à convaincre des financeurs

**PUBLIC CIBLÉ :** Tous repreneurs d'entreprise ayant leur projet en Meurthe-et-Moselle.

**CONTACT >> Mohamed KHALIJ**  
03 57 29 02 27 – [m.khalij@nancy.cci.fr](mailto:m.khalij@nancy.cci.fr)

**PRIX > 450 € HT**

## ÉCHANGES



### Club des repreneurs

Spécifique aux problématiques liées à la reprise d'entreprises la CCI anime plusieurs fois par an un club repreneur, lieu d'échange et d'information à destination des repreneurs de PME/PMI.

- Les thèmes de la reprise d'entreprises en difficulté, de la garantie BPI, les aides financières, du holding de reprise, une présentation du réseau Entreprendre en Lorraine, les Business Angels, l'analyse du bilan sont par exemple abordés et plusieurs conférences plénières organisées chaque année.
- D'anciens membres ayant repris des entreprises sont venus apporter des témoignages et retours d'expérience.

**PUBLIC CIBLÉ :** Tous repreneurs d'entreprise ayant leur projet en Meurthe-et-Moselle.

**CONTACT >> Mohamed KHALIJ**  
03 57 29 02 27 – [m.khalij@nancy.cci.fr](mailto:m.khalij@nancy.cci.fr)

**PRIX > GRATUIT**

## SALON DE LA CRÉATION-REPRISE D'ENTREPRISE



### Accélérateur de la création d'entreprise

Une journée pour rencontrer tous les acteurs de la création d'entreprise et participer à des conférences thématiques.

Plus de 40 exposants

**CONTACT > Date et info sur [www.nancy.cci.fr](http://www.nancy.cci.fr)**

**ENTRÉE LIBRE ET GRATUITE**

## Témoignage



### Stéphane HOLLARD

conquis par l'accompagnement individuel « Premium » à la reprise d'entreprises, repreneur de l'entreprise AIGLE.

« J'ai choisi de me faire accompagner par la CCI car il était important d'avoir en face de moi quelqu'un qui connaît bien le marché et les acteurs locaux. La CCI a su m'aiguiller en toute neutralité et confidentialité, mais aussi définir la stratégie de reprise la plus adaptée, planifier le projet, définir le profil de l'entreprise à reprendre le plus adapté au projet et me mettre en relation avec des cédants et un réseau d'experts.

J'ai bénéficié de l'accompagnement « premium » à la reprise d'entreprise, qui permet d'être accompagné très en amont, travailler sur le Business Model, le Business Plan, assister et participer au « Club des repreneurs » qui sont des réunions mensuelles avec des interventions sur des thématiques précises sur la reprise de « PME ». L'étape suivante permettait de réunir un tour de table financier des partenaires de la CCI (banques, organismes de cautionnement bancaire, fondation, région, organismes octroyant des prêts d'honneur et service d'aide au financement public de la CCI).

J'ai obtenu très rapidement les accords bancaires et le pré-accord de BPI France grâce au dossier très bien préparé et au réseau de la CCI. »



**CCI GRAND NANCY  
MÉTROPOLE  
Meurthe-et-Moselle**