



EXPORT INFO



W.T.C.
WORLD TRADE CENTER
franco-allemand de Metz-Saarbrücken

LA LETTRE DU **S**ERVICE **I**NTERDÉPARTEMENTAL DU **C**OMMERCE **E**XTERIEUR
DES CHAMBRES DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE MEURTHE-ET-MOSELLE, DE LA MOSELLE ET DES VOSGES

Conseil du mois

LA DOUANE VOUS INFORME : DU NOUVEAU DANS LE CAUTIONNEMENT

Dans le cadre de la politique qu'elle poursuit de réduction systématique des coûts de gestion et des frais financiers pesant sur les opérateurs au titre du paiement des impositions qu'elle perçoit, la douane vous propose des solutions en matière de cautionnement.

La centralisation et la globalisation des garanties (BOD n°6687 du 27-12-2006 et 6691 du 15-12-2006).

Vous accédez aux télé-procédures du programme DELTA, vous pouvez bénéficier du nouveau dispositif de centralisation et de globalisation des garanties, fondé sur l'application TRIGO.

Comment faire ? Vous devez vous adresser aux recettes régionales pour la mise en place préalable à la mise en œuvre de DELTA de vos garanties.

Pourquoi êtes-vous concernés ? Vous allez adopter, au cours des prochaines semaines, DELTA DV2. A cette occasion, vous allez également être en mesure de choisir la stratégie de cautionnement qui vous convient et, selon votre situation, vous pourrez engranger indirectement ou directement des gains financiers.

- Des gains financiers indirects : **CENTRALISATION** : la nouvelle offre de cautionnement vous permet, si vous le souhaitez (et dans le cadre de la souscription d'une convention de télé-service TRIGO), de n'avoir plus qu'un seul interlocuteur, pour tout votre cautionnement et toutes vos procurations auprès d'une seule recette régionale.

> Avant : 1 entreprise avec des sites d'activité dispersés sur 20 recettes régionales était obligée d'avoir 20 interlocuteurs et 20 cautionnements différents.

> Après : 1 entreprise avec des sites d'activité sur 20 recettes régionales peut être concentrée sur 1 seul interlocuteur pour un seul cautionnement et pour l'enregistrement de toutes ses procurations.

Conséquences : moindres frais de gestion, possibilité pour vos services comptables/financiers de suivre d'un seul coup d'œil sur produane toutes les utilisations de vos garanties.

- Des gains financiers directs : **GLOBALISATION** : la nouvelle offre vous permet de présenter, pour chaque recette régionale avec laquelle vous travaillez, un acte unique (dénomé soumission générale cautionnée pour le dédouanement) au lieu de deux (CE/COD).

> Un opérateur présent dans 20 recettes régionales et choisissant la centralisation sur une seule recette régionale passera de 40 actes à 1. Cette garantie sera globale (fin du cloisonnement entre la garantie CE et la garantie OD), elle pourra être actionnée par tous vos sites d'activité d'une recette régionale ou de toutes les recettes régionales, si vous choisissez la centralisation.

Conséquences : réduction des frais d'émission d'acte, réduction du montant de l'acte (suppression des rigidités et cloisonnements = suppression des marges de sécurité, car devenues inutiles, prises au niveau de chaque recette régionale).

Le cautionnement de groupe (BOD n°6688 du 15-11-2006)

Votre société appartient à un groupe, cette nouvelle offre vous permet de vous faire cautionner, non plus par une banque mais par une autre société de votre groupe. Ce mode de cautionnement est soumis à des conditions et à demande d'autorisation à présenter auprès du bureau B/1 de la direction générale des douanes et droits indirects.

La dispense de caution pour le report de paiement de la TVA (BOD n°6687 du 27-10-2006)

Le report de paiement de la TVA de vos opérations est cautionné en vertu de l'art. 114 du code des douanes communautaire. Sous certaines conditions, il est possible d'être dispensé de cautionnement pour la TVA. Renseignez-vous auprès de votre recette régionale de rattachement :
Recette Régionale de METZ – 18, boulevard Clémenceau – 57036 METZ - Tél. 03 87 66 20 65

Recette Régionale de NANCY – Hôtel des Finances – 2, rue Cyflée – 54036 NANCY – Tél. 03 83 17 72 36

Contacts et sites internet utiles : www.douane.gouv.fr ; www.pro.douane.gouv.fr

Cellule conseil aux entreprises de la DR de Lorraine : Tél. 03 83 17 72 26 – pae-lorraine@douane.finances.gouv.fr

Chambre de Commerce et d'Industrie de Meurthe-et-Moselle
Service Interdépartemental du Commerce Extérieur (SICE)
53, rue Stanislas - CS 24226 - 54042 Nancy Cedex
Correspondant Export-Info 54 : **Marie-France DANIEL**
Tél. 03 83 85 54 68 - Fax 03 83 85 54 60
E-mail : vadala@nancy.cci.fr

Chambre de Commerce, d'Industrie et des Services de la Moselle
Service Interdépartemental du Commerce Extérieur (SICE)
WTC Tour B – 2, rue Augustin Fresnel – 57082 Metz Cedex 03
Correspondant Export-Info 57 : **Geneviève LAGLASSE**
Tél. 03 87 75 85 16 - Fax 03 87 75 85 29
E-mail : glaglasse@moselle.cci.fr

Page 2

- 1 Nos prochaines actions
- 1 Actualités réglementaires
- 1 Sites internet utiles
- 1 Marchés internationaux à la carte
- 1 Les bases légères

Page 3

- 1 Opportunités d'affaires
- 1 Emplois / Stages
- 1 Offres de services
- 1 Brèves

Page 4

- 1 Autres manifestations

ACTUALITÉS RÉLEMENTAIRES

R.T.C. – Le Renseignement Tarifaire Contraignant

Le R.T.C. est fourni gratuitement et sur demande par les administrations douanières. Il permet d'obtenir un avis de classement concernant l'espèce tarifaire d'une marchandise destinée à l'export. Il lie l'ensemble des services douaniers de la Communauté européenne, quel que soit l'Etat membre qui l'a délivré, mais ne peut être invoqué que par son titulaire.

Le R.T.C. ne peut pas être invoqué à l'égard des administrations douanières des Etats tiers, mais il constitue une base sérieuse en cas de contestation de l'espèce par lesdites administrations.

*Direction Générale des Douanes et Droits Indirects – Bureau E4 – 8, rue de la Tour des Dames
74436 PARIS CEDEX 9 – Tél. 01 55 07 48 61*

SITES INTERNET UTILES

www.douane.gouv.fr

Toutes les informations en ligne pour les usagers de la douane.

www.pro.douane.gouv.fr

Plate-forme interactive dédiée aux professionnels.

CLIN D'ŒIL

*Les sentiers battus
n'offrent guère de richesse ;
les autres en sont pleins.*

JEAN GIONO
extrait de La chasse au bonheur

NOS PROCHAINES ACTIONS

18-19 avril à Nancy	SICE / CRCIL	02-08 juin	SICE
RENCONTRES D'AFFAIRES BASSIN MEDITERRANEEN Entretiens individuels avec des experts (Missions économiques / CCI Françaises à l'étranger) de 13 pays du bassin méditerranéen : Espagne, Italie, Grèce, Turquie, Syrie, Liban, Israël, Jordanie, Égypte, Lybie, Algérie, Tunisie et Maroc. En collaboration avec l'ensemble des partenaires export (CCI de Lorraine, DRCE, Ubifrance, Uccife, Douanes, Coface, Conseillers du Commerce Extérieur, Clubs export...) Avec le soutien financier du Conseil Régional de Lorraine Contacts : Ghislaine FRIRY Tél. 03 83 85 54 64 – friry@nancy.cci.fr Sophie BOONEN Tél. 03 83 85 54 78 – sboonen@nancy.cci.fr		FOIRE INTERNATIONALE D'ALGER L'événement incontournable de l'année ! Avec le soutien du Conseil Régional de Lorraine. Contacts : Lucette GRAAS Tél. 03 87 75 85 10 – lgraas@moselle.cci.fr	
24 avril à Sarrebruck	SICE	09-16 juin	SICE
ALLEMAGNE Journée "Prospecter et s'implanter en Allemagne". Matin : présentation des spécificités du marché allemand et conseils d'approche. Après-midi : entretiens individuels sur rendez-vous avec un expert en stratégie commerciale. Contact : Daniel GEORGES Tél. 03 87 75 85 09 – dgeorges@moselle.cci.fr		MISSION CHINE (SHANGHAI – CANTON) Avec le soutien financier du Conseil Régional de Lorraine. Contact : Laetitia BRESSON Tél. 03 83 85 54 69 – lbesson@nancy.cci.fr Frédéric BOURGUIGNON Tél. 03 29 35 18 14 – fbourguignon@vosges.cci.fr	
26 avril à Nancy	SICE	24-29 septembre	SICE
JOURNEE DOUANES Sous forme d'entretiens individuels Intervenant : Georges DUBOIS, Inspecteur à la Cellule Conseil aux Entreprises de la Direction Régionale des Douanes et Droits indirects de Lorraine Contact : Sophie BOONEN Tél. 03 83 85 54 78 – sboonen@nancy.cci.fr		FOIRE INTERNATIONALE DE PLOVDIV (BULGARIE) La plus grande foire technologique, industrielle et commerciale des Balkans 3 600 exposants, 135 000 visiteurs 50 pays représentés Soyez présent sur le stand lorrain au sein de l'espace Grande Région : pays d'honneur de l'édition 2007 ! Avec le soutien financier du Conseil Régional de Lorraine Contact : Ghislaine FRIRY Tél. 03 83 85 54 64 – friry@nancy.cci.fr	

LES MARCHÉS INTERNATIONAUX À LA CARTE

Missions individuelles dans tout pays, incluant l'organisation de votre déplacement (hébergement et voyage), l'étude de votre dossier et la mise en place d'un programme de rendez-vous ciblés, avec accompagnement si nécessaire.

Soutien financier du Conseil Régional de Lorraine et de la DRCE

Contacts : Laetitia BRESSON – Tél. 03 83 85 54 69 – lbesson@nancy.cci.fr

Ghislaine FRIRY – Tél. 03 83 85 54 64 – friry@nancy.cci.fr

Daniel GEORGES – Tél. 03 87 75 85 08 – dgeorges@moselle.cci.fr

LES BASES LÉGÈRES, UN CONCEPT UNIQUE

Depuis plusieurs années, le Service Interdépartemental du Commerce Extérieur (SICE) des CCI de Meurthe-et-Moselle, de la Moselle et des Vosges met en place des structures commerciales légères permettant aux entreprises exportatrices de s'implanter et d'assurer le suivi de leurs ventes, au meilleur coût, sur des marchés porteurs.

Sur place, vous bénéficiez d'un bureau de représentation animé par un service commercial qui assure :

– votre prospection et votre sélection de partenaires commerciaux ;

– le suivi sur le terrain de vos relations commerciales.

Agissant pour le compte de plusieurs entreprises, votre représentant local est recruté, hébergé et coaché par le SICE selon vos exigences.

Après les bases d'Alger et de Dubaï qui constituent un tremplin apprécié des entreprises lorraines, une nouvelle structure est en création au Maroc. Des projets sont également à l'étude en Chine, au Japon, en Russie et au Moyen Orient.

Contact : Sophie BOONEN - Tél. 03 83 85 54 68 – sboonen@nancy.cci.fr

OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES

ALGERIE

OA1 Acier bobine
Achat

OA2 Equipements médicaux à usage vétérinaire
Achat

AUTRICHE

OA3 Construction de voies ferrées, transport par câble
Achat

BULGARIE/ROUMANIE

OA4 Construction d'un pont
Achat

ETHIOPIE

OA5 Transformateurs
Achat

MEXIQUE

OA6 Fromages
Achat

NORVEGE

OA7 Construction d'autoroutes et de routes
Achat

ROUMANIE

OA8 Reconstruction de routes
Achat

URUGUAY

OA9 Homéopathie et phytothérapie
Partenariat

BRÈVES... BRÈVES... BRÈVES...

Bourses Jeunes Cap Export Inde : afin de favoriser les vocations de jeunes étudiants intéressés par les métiers de l'international et d'aider les PME à franchir le premier pas commercial sur le marché indien, le réseau des Missions Economiques en Inde propose aux PME et aux jeunes la formule suivante :

1. Un jeune et une PME se rencontrent à leur initiative
2. Une convention de stage ou de collaboration
3. Un bref séjour préalable dans l'entreprise
4. Un séjour de prospection en Inde
5. Eventuellement, une bourse forfaitaire pourra être versée.

Une fiche détaillée sur cette procédure est disponible au SICE.

Contact : Lucette GRAAS – Tél. 03 87 75 85 10 – lgraas@moselle.cci.fr

Mission découverte en Turquie du marché automobile : en complément du pavillon français organisé par la CCI de Paris sur le salon Automechanika du 19 au 22 avril, la ME d'Istanbul et la CCF en Turquie proposent un programme de rencontres avec des acteurs majeurs de l'automobile et des rendez-vous d'affaires sur mesure. Disponible : le guide répertoire sur l'industrie automobile en Turquie.

Contact : Ghislaine FRIRY – Tél. 03 83 85 54 64 – friry@nancy.cci.fr

Légalisations de documents export

Le bureau des légalisations du Ministère des affaires étrangères a déménagé. Il se trouve désormais au 57 boulevard des Invalides à 75007 PARIS.

Les prochaines réunions du WTC – TIC - Club N-TECH – Défi Export

21 mars Présentation de la Société SOHO Informatique par MM. DELANNOY et HOCHARD

5 avril Les Matins WTC : la médiation par M^e Jean-Luc BIEBER du Cabinet JUROPE

Contact : France BERNARD – Tél. 03 87 75 85 04 – fbernard@moselle.cci.fr

Japon – Tokyo/Nagoya 21-26 octobre 2007

Mission aéronautique organisée par la CCI Française du Japon (CCIFJ) en collaboration avec le GIFAS.

Objectif : permettre aux entreprises françaises de découvrir l'outil industriel aéronautique du Chubu, principale région aéronautique du Japon et faciliter l'ouverture ou le développement de relations d'affaires avec des sociétés japonaises dans le domaine aéronautique.

L'opération bénéficie du soutien du Ministère délégué au Commerce Extérieur dans le cadre des plans d'action sectoriels à l'exportation. Soutien possible du Conseil Régional de Lorraine.

Contact : Ghislaine FRIRY (SICE) - Tél. 03 83 85 54 64 – friry@nancy.cci.fr

EMPLOIS / STAGES

- E1 F 38 ans, secrétaire de direction, formation en communication, bilingue espagnol, bon niveau anglais et italien, recherche emploi.
- E2 JF 25 ans, diplômes Management Achat (Esidéc Metz) et National de Technologie Spécialisée, Langues : espagnol, italien, anglais, recherche VIE en Australie ou Pays de l'Est, Canada, Inde, Amérique Latine (à partir de mai 2007).
- E3 Etudiant en Ingénierie d'affaires à Esidéc, langues : allemand et anglais, recherche VIE niveau mondial de préférence Océanie ou Afrique du Sud, ou en Europe, Suisse, Autriche (à partir d'octobre 2007).
- E4 Etudiante Master Sciences de Gestion option commerce international recherche stage de trois mois à partir de juillet, particulièrement pour du développement à l'export. Langues : allemand et anglais.
- E5 Etudiant IPC à la CCI des Vosges, technicien supérieur en commerce international, recherche stage du 29 mai au 20 juillet 2007. Langues : anglais et espagnol.
- E6 JF 23 ans bac +3 management gestion export. Langues : anglais et espagnol, cherche emploi dans domaine de l'export ou organisation d'événements pour l'export.
- E7 Etudiante Executive Master Marketing ISEG Strasbourg, anglais, allemand recherche entreprise pour un stage de 5 mois à partir de mai.

- E8 Etudiante Master 1^{re} année échanges internationaux recherche entreprise pour stage de fin d'études d'une durée de 3 mois.
- E9 JF 28 ans titulaire d'un DESS Expertise de Médiation Culturelle, chinois (langue maternelle), français, anglais, allemand, recherche poste de commercial pour développement de la clientèle étrangère et asiatique en particulier.
- E10 PME basée à Villers-la-Montagne recherche stagiaire dernière année école d'ingénieurs pour réaliser la démarche Environment objectif 14001.
- E11 JF 24 ans, Master spécialisé en gestion des achats internationaux – ESSEC Paris, double diplôme commerce international du groupe ESC Rouen et d'Arnhem Business School aux Pays-Bas, cherche emploi.

OFFRES DE SERVICES

OS1 Société mosellane spécialisée en assistance commerciale et marketing propose ses services en formation en langue russe, traduction, interpréariat, assistance commerciale russophone.

AUTRES MANIFESTATIONS

Les salons organisés par SOPEXA en mai 2007

Contact : Sophie Thomas – sophie.thomas@sopexa.com - www.sopexa.com - www.franceagroalimentaire.com

Chine	Shanghai	10 – 12 mai	SIAL CHINA (salon professionnel international tous produits agroalimentaires)
	Hong Kong	13 – 16 mai	HOFEX (12e salon professionnel international tous produits agroalimentaires)
Pologne	Varsovie	16 – 18 mai	IFE Poland (salon professionnel international tous produits agroalimentaires)
Pays Bas	Amsterdam	22 – 23 mai	PLMA (salon professionnel international de la marque de distributeur)
Gde Bretagne	Londres	22 – 24 mai	WINE & SPIRITS FAIR – ExCel (salon professionnel international des vins et spiritueux)
Portugal	Lisbonne	27 – 30 mai	ALIMENTARIA (8e salon professionnel international tous produits agroalimentaires et équipements)

Sopexa organise également des mini-expositions. Pour connaître la programmation prévisionnelle du 2^e semestre 2007, prendre contact avec Fabienne LE GOC – fabienne.legoc@sopexa.com

Brésil – Sao Paulo – du 7 au 9 mai 2007 – Salon International Brasilplast

Brasilplast est l'événement le plus important dans le secteur de la plasturgie en Amérique du Sud. Vous pourrez bénéficier de rendez-vous ciblés et personnalisés, visite du salon, veille sur les industries et technologies locales, contacts avec d'autres entreprises européennes participantes, etc.

Contact : Ubifrance – Serge Hanoca - Tél. 04 96 17 25 38 – serge.hanoca@ubifrance.fr

Bulgarie – Plovdiv – du 24 au 29 septembre 2007 – Foire Technique Internationale de Plovdiv

3 600 exposants, 135 000 visiteurs, 50 pays représentés : la Foire de Plovdiv est la plus grande foire technologique, industrielle et commerciale des Balkans. Secteurs : technologies et équipements pour l'énergie et l'environnement – transports – automobiles et équipements automobiles – équipements industriels – machines outils – sous-traitance mécanique – travaux publics – matériaux de construction – industrie chimique – technologies informatiques – industrie électronique – services

Stand lorrain sur l'espace " Grande Région ", pays d'honneur pour l'édition 2007. Soutien financier du Conseil Régional de Lorraine

Contact : Ghislaine FRIRY (SICE) – Tél. 03 83 85 54 64 – friry@nancy.cci.fr

République Tchèque – Brno – du 1^{er} au 5 octobre 2007 – 49e édition MSV

Sur le Pavillon France à la Foire Internationale des Constructions Mécaniques à Brno, tous les secteurs de la construction mécanique seront représentés (industries de l'automobile, électrique, électrotechnique, chimique, BTP, agroalimentaire, aéronautique, armement, ...). MSV est le 1^{er} salon industriel reconnu dans toute l'Europe centrale et orientale.

Contact : Viviane Guérin – Tél. 01 64 36 32 65 – viviane.guerin@cci77.cci.fr

Inde – Mumbai – du 1^{er} au 3 novembre 2007 – CHEM EXPO 2007

Secteurs : Process industriel et technologique pour les industries chimiques, instrumentation de contrôle, pollution de l'air, système de contrôle de l'environnement, traitement des eaux, équipements des process thermiques, équipements de laboratoire, instruments d'analyse, sécurité industrielle...

Contacts : Zubin KABRAJI – Tél. 91 22 2206 4660 – zubin.kabraji@ifcci.org.in -

Darryl Dasilva – Tél. 022-2493 1790 – darryl.dasilva@ciionline.org - www.chempharmaexpo.biz

BON À SAVOIR

Le bulletin Export Info peut également être téléchargé sur les sites www.maison-export.com dans la rubrique "Nouveautés" ou www.nancy.cci.fr.

Mme, M. :

Société :

Adresse :

Tél. : Fax : E-mail :

Souhaitez en savoir plus sur le(s) thème(s) et/ou référence(s) suivant(s) :

.....

.....

.....

Bulletin-réponse à retourner à l'attention de Lucette GRAAS – Fax 03 87 75 85 29 – E-mail : lgraas@moselle.cci.fr