



EXPORT INFO



W.T.C.
WORLD TRADE CENTER
franco-allemand de Metz-Saarbrücken

LA LETTRE DU **S**ERVICE **I**NTERDÉPARTEMENTAL DU **C**OMMERCE **E**XTERIEUR
DES CHAMBRES DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE MEURTHE-ET-MOSELLE, DE LA MOSELLE ET DES VOSGES

Conseil du mois

NOUVEL AVANTAGE POUR LES PME ET LE V.I.E. (VOLONTARIAT INTERNATIONAL EN ENTREPRISE) : LE CREDIT D'IMPOT EXPORT

La dernière mesure en date pour faciliter l'accès des PME au dispositif V.I.E. est le crédit d'impôt export. Les PME fiscalisées en France qui emploient moins de 250 salariés et dont le chiffre d'affaires est inférieur à 50 millions d'euros, peuvent bénéficier d'allègements fiscaux pour leurs démarches de prospection commerciale à l'international, dès lors qu'elles se dotent d'une ressource humaine dédiée.

Les PME qui envoient en mission un V.I.E. et déclarent des dépenses de prospection commerciale à l'exportation peuvent donc bénéficier de ce dispositif.

La réduction d'impôt peut s'élever jusqu'à 40 000 € représentant 50 % des dépenses exposées. Les dépenses éligibles sont celles effectuées pendant les vingt-quatre mois consécutifs au début du contrat V.I.E.

Les dépenses éligibles au crédit d'impôt export sont :

- indemnités des V.I.E. depuis le 1^{er} janvier 2006,
- frais de déplacement et d'hébergement,
- dépenses pour l'obtention d'informations sur les marchés,
- dépenses de participation à des salons et à des foires-expositions,
- ou encore dépenses visant à faire connaître les produits et services de l'entreprise.

Les frais déjà subventionnés par ailleurs ou indemnisés par une assurance prospection Coface ne peuvent pas être à nouveau pris en compte dans l'assiette du crédit d'impôt export. Le crédit d'impôt export ne peut être utilisé qu'une seule fois.

Les groupements de PME peuvent également en bénéficier. Le plafond du crédit d'impôt est alors de 80 000 €.

Source : Ubifrance

Contact SICE : Sophie BOONEN – Tél. 03 83 85 54 78 – sboonen@nancy.cci.fr

CCI de Meurthe-et-Moselle

53, rue Stanislas - CS 24226
54042 Nancy Cedex

SICE

Josiane MARTIN

Tél. 03 83 85 54 68 - Fax 03 83 85 54 60
E-mail : jmartin@nancy.cci.fr

CCI de la Moselle

WTC Tour B - 2, rue Augustin Fresnel
57082 Metz Cedex 03

SICE

Geneviève LAGLASSE

Tél. 03 87 75 85 16 - Fax 03 87 75 85 29
E-mail : glaglasse@moselle.cci.fr

CCI des Vosges

10, rue Claude Gelée
88026 Epinal Cedex

SICE

Stéphanie MATHIEU

Tél. 03 29 35 18 14 - Fax 03 29 64 01 88
E-mail : smathieu@vosges.cci.fr

Page 2

- 1 Nos prochaines actions
- 1 Actualités réglementaires
- 1 Sites internet utiles
- 1 Marchés internationaux à la carte
- 1 Les bases légères
- 1 Emplois / Stages

Page 3

- 1 Opportunités d'affaires
- 1 Offres de services
- 1 Brèves

Page 4

- 1 Autres manifestations

OPPORTUNITÉS D AFFAIRES

ALLEMAGNE

- OA1 Travaux de construction et de génie civil
Achat

AUTRICHE

- OA2 Construction de ponts et de tunnels, de puits et de passages souterrains
Achat

GRECE

- OA3 Construction de ponts et de tunnels, de puits et de passages souterrains
Achat

LETTONIE

- OA4 Tubes, conduites et profilés creux. Accessoires de tuyauterie divers
Achat

MALTE

- OA5 Accessoires de tuyauterie divers. Raccordements. Adaptateurs de brides
Achat

PORTUGAL

- OA6 Ouvrages ferroviaires. Constructions de routes
Achat

ROYAUME UNI

- OA7 Construction du stade aquatique pour les JO 2012
Achat

SALOMON

- OA8 Fourniture de médicaments, d'équipements médicaux et de laboratoire
Achat

SUEDE

- OA9 Accessoires en plastique ou en PVC pour tubes, conduites et tuyaux
Achat

TUNISIE

- OA10 Complexe mécanique de robinetterie et d'ustensiles de cuisine en inox
Soumission internationale
- OA11 Mise en œuvre d'un projet de dessalement d'eau de mer
Soumission internationale
- OA12 Privatisation de la STIA – Société Tunisienne des Industries Automobiles
Appel d'offres pour cession d'actions

TURQUIE

- OA13 Extension d'une ligne de chemin de fer et création d'une ligne de métro
Achat

BROVES... BROVES... BROVES...

Pologne – Lublin – 14 et 15 juin 2007 – Forum Easternpartenariat

Réussissez votre développement commercial en Pologne par la mise en relation BtoB avec des entreprises et des opérateurs économiques de la région de Lublin. Ce forum, appuyé par la Région Lorraine, regroupe une centaine de sociétés dans les secteurs agroalimentaire, bâtiment, bois, textile, électricité, électronique, informatique, télécommunications, métallurgie, mécanique, chimie, pharmacie, plastique, transport, logistique, conseil.

Contacts : Laure JOYA – Euro Info Centre Lorraine

Tél. 03 87 33 67 65 – laure.joya@cr-lorraine.fr

Norbert FERRON Consultant

Tél. 03 87 58 25 39 – ferron.n@wanadoo.fr

V.I.E. à temps partagé au Brésil

La Fédération des Industries Mécaniques met à la disposition des entreprises souhaitant travailler avec le marché brésilien, les services d'un nouveau jeune V.I.E. (Volontaire International en Entreprise) pour une mission de 18 mois. Ingénieur de l'Enim Metz, parlant couramment portugais, son départ pour le Brésil est prévu le 1^{er} novembre 2007.

Dossier disponible au SICE, contact : Lucette GRAAS

Tél. 03 87 75 85 10 – lgraas@moselle.cci.fr

Ouverture d'une Base légère à l'Exportation à Casablanca courant juin 2007 pour faciliter aux entreprises lorraines une implantation commerciale au Maroc.

Développez dans un cadre sécurisant l'expansion de vos ventes vers un pays francophone et proche qu'est le Maroc. Vous disposerez d'un Chargé d'Affaires à temps partagé pour faciliter votre développement. Installé au cœur du quartier des affaires de Casablanca, ce bureau sera à la disposition de toutes les entreprises qui adhéreront à la Base Légère. Souple en fonctionnement et léger financièrement, c'est la réponse à tout entrepreneur qui souhaite se développer au Maroc.

Contact : Frédéric BOURGUIGNON

Tél. 03 29 35 18 14 – fbourguignon@vosges.cci.fr

Disponible au SICE : plaquette de promotion d'UbiFrance pour connaître l'ensemble des publications disponibles du réseau et les événements à venir (classement par zone géographique).

Contacts : SICE 54 – Sophie BOONEN

Tél. 03 83 85 54 78 – sboonen@nancy.cci.fr

SICE 57 – Lucette GRAAS

Tél. 03 87 75 85 10 – lgraas@moselle.cci.fr

Les prochaines réunions du WTC – TIC – Club N-TECH – Défi Export

07 juin Matins WTC : Les aides et subventions proposées par OSEO

19 juin La Corée du Sud et son potentiel économique pour les sociétés exportatrices lorraines

Contact : France BERNARD – Tél. 03 87 75 85 04 – fbernard@moselle.cci.fr

OFFRES DE SERVICES

- OS1 Société lorraine d'import et de distribution de produits lorrains implantée à San Francisco recherche entreprises souhaitant s'investir dans un groupement de sociétés françaises ou dans structure actuelle pour vendre leurs produits aux USA.
- OS2 Bureau de représentation français installé à Taiwan propose ses services pour représenter intérêts de PME-PMI européennes souhaitant promouvoir leurs produits à Taiwan ou en Chine.
- OS3 Consultant ayant passé 25 ans en Allemagne, Autriche, Suisse propose de mettre son expérience et savoir-faire desdits marchés aux services des PME-PMI pour les accompagner dans leur parcours, améliorer leur efficacité, pérenniser leur présence, aider à surmonter les difficultés éventuelles.
- OS4 Indépendant, fort d'une expérience et d'un ensemble de compétences utiles et nécessaires à l'exploration de la Russie, l'Ukraine et la CEI, propose ses services sur ces marchés en plein essor.
- OS5 Interprète propose ses services de traduction en anglais, allemand, grec et cambodgien. Possibilité également de mettre à disposition des équipes et du matériel pour de l'interprétariat en France et à l'étranger.

AUTRES MANIFESTATIONS

Séminaires

Mardi 5 juin : Quelles opportunités de financement pour vos projets en Afrique sub-saharienne ? (Fonds européen de développement 2008-2013)

Contact : Ubifrance – laurence.hautefeuille@ubifrance.fr

Judi 7 juin à Paris : Quelles réglementations sont appliquées pour vos produits cosmétiques en Chine, Russie, Pays de l’Asean, Mercosur, Golfe, Maghreb ?

Contact : Ubifrance – doris.deneux@ubifrance.fr

Mardi 19 juin à Paris : “À la conquête du nouveau Japon et de la Corée dynamique”

Contact : Ubifrance – isabelle.duval@ubifrance.fr

Allemagne – Francfort – du 12 au 14 juin – Techtexil 2007

Salon International des textiles techniques et des non-tissés. Rendez-vous de l’innovation pour le secteur textile technique, Techtexil est un “must” pour tous ceux qui sont à la recherche des technologies actuelles et de nouveaux fournisseurs ou partenaires pour concevoir de nouveaux développements.

Contact : techtextil@messefrankfurt.com – www.techtextil.com

Autriche – Vienne – 18 et 19 juin – Rencontres acheteurs Wellness

La France a acquis une solide réputation en matière de bien-être tant dans les soins pour le visage et le corps que dans la thalassothérapie ou encore le confort des curistes. De nombreuses opportunités existent pour des produits, fournitures et équipements présentant un caractère innovant, qui ne sont pas encore présents sur ce marché porteur.

Contact : Mission Economique de Vienne – Jacqueline SCHMIDT – jacqueline.schmidt@missioneco.org

Etats-Unis – New-York – du 8 au 10 juillet – Summer Fancy Food Show

Salon professionnel international tous produits agroalimentaires

Contact : Sophie Thomas – sophie.thomas@sopexa.com - www.sopexa.com - www.franceagroalimentaire.com

Sopexa organise également des mini-expositions.

Pour connaître le programme prévisionnel du 2^e semestre 2007, contact : Fabienne LE GOC – fabienne.legoc@sopexa.com

Forums d’entreprises

Chine – Pékin – 19 et 20 novembre

Vietnam – Hanoi – 22 et 23 novembre

Ces forums vous permettront d’obtenir des rendez-vous individuels avec des entreprises locales, distributeurs, importateurs, des partages d’expérience, des informations sur l’environnement des affaires, des visites sur le terrain.

Contacts : Ubifrance – marc-antoine.lopez@ubifrance.fr – olivier.delbecq@ubifrance.fr – liliane.tran@ubifrance.fr

CLIN D’ŒIL

Ce n'est pas parce que les choses sont difficiles que nous n'osons pas.

C'est parce que nous n'osons pas qu'elles sont difficiles.

SÉNÈQUE

BON À SAVOIR

Le bulletin Export Info peut également être téléchargé sur les sites
www.moselle.cci.fr ou www.nancy.cci.fr.

Mme, M. :

Société :

Adresse :

Tél. : Fax : E-mail :

Souhaite en savoir plus sur le(s) thème(s) et/ou référence(s) suivant(s) :

.....

.....

.....

Bulletin-réponse à retourner à l’attention de Lucette GRAAS – Fax 03 87 75 85 29 – E-mail : lgraas@moselle.cci.fr